

The logo consists of the letters 'IMC' in a bold, green, sans-serif font, centered within a white circle. This circle is set against a green rectangular background that has a small white triangle at the bottom, resembling a ribbon or a banner.

मासिक ई-पत्रिका

वर्ष 3 अंक 10 (दिसंबर 2021)

स्वदेशी अपनायें, देश बचायें।।



संस्थापक एवं अध्यक्ष:-
डॉ. अशोक भाटिया

प्रबन्ध निर्देशक:-
श्री सत्यन भाटिया

मुख्य संपादक:-
ललित बेरी

लेखिका:-
मनप्रीत पराशर

डिज़ाइनर:-
सतविन्दर सिंह

वेब साइट:-
www.imcbusiness.com

ई मेल:-
info@imcbusiness.com

टोल फ्री नंबर:-
98098-43098

विषय सूची

- क्रोध त्याग कर संयमी बनें
- लाइफ टाइम अचीवमेंट अवार्ड
- ऑटो वॉश
- रील्स कैम्पेन
- जनरल विपिन रावत जी को डॉ. अशोक भाटिया जी की और से श्रद्धांजलि
- सर्दियों में त्वचा देखभाल टिप्स
- आयुर्वेदा वर्कशॉप की झलकियां
- टामारिंड खजूर चटनी
- फेसबुक पर श्री सत्यन भाटिया जी का लाइव सेशन
- श्री तुलसी लोजेंजिस
- नार्थ ईस्ट डायरेक्ट सेलिंग एक्सपो 2021
- बैंगन की खेती
- दिसंबर माह के एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट्स
- दिसंबर माह के चेयरमैन स्टार एसोसियेट्स
- प्रॉडक्ट ऑफर्स
- दिसंबर माह के डायमंड से स्टार एसोसियेट्स
- दिसंबर माह के रूबी स्टार एसोसियेट्स
- दिसंबर माह के गोल्ड स्टार एसोसियेट्स
- दिसंबर माह के सिल्वर स्टार एसोसियेट्स
- हैंड वॉश नीम और तुलसी
- दिसंबर माह में विभिन्न स्थानों पर हुए आर.ए.एस की झलकियां
- नवंबर बोनान्ज़ा लक्की ड्रॉ ऑफर विजेता
- लीडरशिप ट्रेनिंग प्रोग्राम की झलकियां
- दिल्ली में हुई एम्बैसेडर एंड अबव मीट की झलकियां
- ऑफर्स



डॉ. अशोक भाटिया
संस्थापक एवं अध्यक्ष, आई.एम.सी

श्री सत्यन भाटिया
प्रबंध निर्देशक, आई.एम.सी

क्रोध त्याग कर संयमी बनें

क्रोध मात्र भावना नहीं एक अग्नि है जो क्रोध करने वाले को जला डालती है। क्रोधित व्यक्ति भले ही प्रभावशाली व्यक्तित्व का स्वामी हो परन्तु दूसरों की दृष्टि में उसकी छवि अच्छी नहीं होती। वेदव्यास जी, ने क्रोध के संदर्भ में बहुत सुंदर बात कही है, “जो व्यक्ति क्रोधी पर क्रोध नहीं करता वह अपनी और उस क्रोधी की एक महासंकट से रक्षा करता है क्योंकि क्रोध क्षणिक पागलपन होता है। यह पागलपन विनाश की सीमा तक जा सकता है। क्यों हम छोटी-छोटी बातों पर क्रोध करते हैं? क्यों किसी की बात अपनी इच्छानुसार न होने पर हम क्रोधित हो जाते हैं?”

स्मरण रखें, यदि जीवन में सफल होना है और एक कामयाब व्यक्ति बनना है तो क्रोध त्याग कर संयमी बनें। अपने मन में संयम का संचय करें। यदि कोई व्यक्ति आपको भला बुरा कहता है तो उसके शब्द स्वीकार ही न करें। वे शब्द उसी व्यक्ति के पास एकत्रित रह जाएंगे। आप मुस्कराते हुए अपनी सफल यात्रा पर बढ़ते रहें।

आप आई.एम.सी. बिजनेस का बिजनेस प्लान दिखा रहें हैं और एक व्यक्ति अचानक उठकर डायरेक्ट सेलिंग के बारे में उल्टा-पुल्टा बोलने लगता है, आपने इस परिस्थिति में अपने क्रोध को शांत रखकर खुद पर संयम रखना है। यह परीक्षा की घड़ी होगी आपके लिए क्योंकि आपका मधुर व्यवहार अन्य लोगों पर प्रभाव डालेगा न कि उस क्रोधी व्यक्ति का।

महात्मा बुद्ध को एक व्यक्ति क्रोध में आकर अपशब्द कहने लगा। महात्मा बुद्ध के शिष्य क्रोध में आ गए लेकिन बुद्ध ने वैसे ही मुस्कराते हुए कहा कि यह अज्ञानी है, जब इसे ज्ञान का प्रकाश दिखाई देगा तब यह स्वयं सुधर जाएगा। मैंने इसके अपशब्द स्वीकार ही नहीं किए, वे सब इसके पास ही संचित हैं। बुद्ध को शांत मुद्रा में देख वह व्यक्ति पैरों में गिरकर माफी मांगने लगा।

संयमी व्यक्ति हर किसी को अपना बना लेता है, क्रोधी नहीं बना सकता। शांत व संयम भाव से आप आई.एम.सी. बिजनेस में डटे रहें, सफलता आपको शीघ्र ही प्राप्त होगी।

भगवान कृष्ण का यह उपदेश हमेशा याद रखें : क्रोध से मूढ़ता उत्पन्न होती है। मूढ़ता से स्मृति भंग होती है, स्मृति भंग होने से बुद्धि का नाश होता है और बुद्धि का नाश होने से प्राणी नष्ट हो जाता है।



“

क्रोध है समझदारी का शत्रु,
हर लड़ाई का हिस्सा है।

शान्ति का भी शत्रु,

हर अनबन का हिस्सा है।

सबको मालूम गलत है, क्रोध
फिर भी समझ में नहीं आता है

जो संयम से काम करे
वही क्रोध पर विजय पाता है।।

”



लाइफ टाइम अचीवमेंट अवार्ड

हमारे आदरणीय पितामह, आई.एम.सी. के संस्थापक एवं अध्यक्ष डॉ. अशोक भाटिया जी का जीवन उपलब्धियों से भरपूर है। उनकी उपलब्धियों की सराहना करते हुए रेडियो ऑरेंज ने 23 नवंबर 2021 को एक भव्य समारोह में डॉ. अशोक भाटिया जी को 'लाइफ टाइम अचीवमेंट अवार्ड' से सम्मानित किया। हिमाचल प्रदेश के माननीय मुख्यमंत्री श्री जयराम ठाकुर जी ने डॉ. अशोक भाटिया जी को यह प्रतिष्ठित अवार्ड प्रदान किया।

समस्त आई.एम.सी. परिवार को डॉ. अशोक भाटिया जी पर गर्व है।



IMC



ऑटो वॉश

आई.एम.सी. ऑटो वॉश वाहनों से धूल-मिट्टी और दाग-धब्बों को दूर करके उन्हें चमकदार और साफ बनाए रखने के लिए उत्कृष्ट उत्पाद है।

क्या आवश्यकता है
सेलिब्रिटी को साइन करने की
जब हम खुद आई.एम.सी. के ब्रांड एम्बैसेडर हैं

आई.एम.सी. प्रॉडक्ट्स के 
साथ अनोखी रील्स बनाए

और उन्हें अपने सोशल मीडिया
पर शेयर करें और हमें टैग करें।

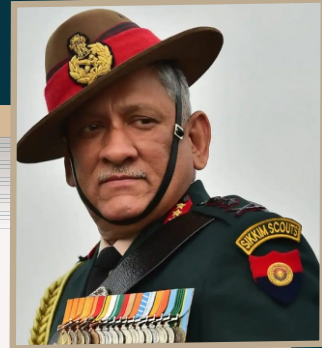
कम-से-कम
50 लाइक्स

वाली रील को आई.एम.सी.
सोशल मीडिया हैंडल्स पर
प्रदर्शित होने का अवसर प्राप्त होगा।





डॉ. अशोक भाटिया



जनरल विपिन रावत को डॉ. अशोक भाटिया जी की ओर से श्रद्धांजलि

देवभूमि से आया सपूत,
बना भारतीय सेना की शान।

तिरछी टोपी वाला था,
गोरखा रेजिमेंट का मान।
हर सांस थी इस वीर की,
भारत माता को कुर्बान।

छोड़ गया हमें ८ दिसंबर को
मृत्यु ने हर लिए प्राण।

जनरल.....

अमर रहोगे सदा दिलों में,
बनकर भारत का अभिमान।।



सर्दियों में त्वचा देखभाल के टिप्स

स्वस्थ एवं खूबसूरत त्वचा प्रकृति का अनमोल उपहार है। परन्तु इस सर्दियों के मौसम का क्या करें, जो हमारी त्वचा की खूबसूरती को छीन लेता है। त्वचा देखभाल एक ऐसा कार्य है जिसे प्रत्येक मौसम में करना चाहिए। सर्दियों में त्वचा का रूखापन बढ़ना, त्वचा का फटना, एकिज़मा, सोरायसिस, फंगल इन्फेक्शन इत्यादि की समस्या बढ़ जाती है।

इसका कारण वातावरण में मौजूद हवा में नमी की कमी है। जिससे स्किन में रूखापन बढ़ जाता है और त्वचा समस्या की शुरुआत हो जाती है। त्वचा देखभाल के कुछ टिप्स जो हम आपके साथ शेयर कर रहे हैं



गुनगुने पानी का इस्तेमाल करें : सर्दियों में ठंड से बचने के लिए लोग गर्म पानी का प्रयोग करते हैं जो हमें ठंड से तो बचाता है परन्तु यदि आप अपनी त्वचा से प्यार करते हैं तो ऐसा करने से बचें। हमारी सलाह यह है कि हमें नहाने या चेहरा धोने के लिए गर्म पानी की जगह गुनगुने पानी का इस्तेमाल करना चाहिए क्योंकि गर्म पानी त्वचा को तुरंत रूखा कर देता है। गर्म पानी की वजह से स्किन में मौजूद तेल या सीबम भी घुल जाता है। जिसके कारण स्किन में रूखापन और पपड़ी निकलने की समस्या होने लगती है। सर्दियों में गुनगुने पानी से नहाने के तुरंत बाद मॉइस्चराइज़र अवश्य लगाएं।

मॉइस्चराइज़र : ठंड के मौसम में रूखी त्वचा से बचने के लिए मॉइस्चराइज़र का इस्तेमाल अवश्य करना चाहिए। दिन में दो से तीन बार मॉइस्चराइज़र का इस्तेमाल करें और रात को सोने से पहले भी अवश्य लगाएं। एक अच्छे मॉइस्चराइज़र के लिए आप आई.एम.सी. के एलो मिस्ट मॉइस्चराइज़र लोशन का ही इस्तेमाल करें क्योंकि यह आपकी रूखी और बेजान त्वचा को नमीयुक्त और कोमल बना देने में प्रभावशाली है।

खूब पानी पीयें : हम अक्सर देखते हैं कि लोग गर्मियों में तो खूब पानी पीते हैं परन्तु सर्दियों में इसकी अनदेखी कर देते हैं। जिससे हमारी त्वचा पर बुरा असर पड़ता है। इसलिए पानी पीना कम न करें। सर्दियों में आप घर पर हो या कार्यालय में पानी अवश्य पीयें। हर घंटे में एक गिलास पानी का सेवन अवश्य करें।

त्वचा को सुरक्षित रखें : सर्दियों में घर से बाहर निकलते समय त्वचा की सुरक्षा पर जरूर ध्यान देना चाहिए। ज्यादा ठंड होने पर हमेशा दस्ताने और टोपी पहनकर ही बाहर निकलें। सूरज की गुनगुनी धूप सेकना भले ही हमें मनोहर लगता है परन्तु सूरज की अल्ट्रा वायलेट किरणें हमारी स्किन को नुकसान पहुंचा सकती हैं। अल्ट्रा वायलेट किरणों से बचने के लिए हमेशा सनस्क्रीन लगाकर ही घर से बाहर निकलें। इसके लिए आप आई.एम.सी. के एलो सनस्क्रीन लोशन का इस्तेमाल करें क्योंकि यह आपकी त्वचा पर सुरक्षा कवच की भांति कार्य करता है।

चेहरे पर बार-बार स्क्रब न करें : चेहरे पर स्क्रब करने से मृत कोशिकाओं से छुटकारा मिलता है। परन्तु सर्दियों में चेहरे पर स्क्रब बड़ें ध्यान से करना चाहिए क्योंकि ठंडे और रूखे मौसम की वजह से पहले ही स्किन में नमी की कमी होती है। आप सप्ताह में केवल एक बार ही स्क्रब करें। यदि आपकी त्वचा रूखी है तो आपको स्क्रब हल्के हाथों से ही करनी चाहिए। यदि त्वचा ऑयली है तो सप्ताह में एक बार अच्छे से स्क्रब की जा सकती है। सेंसिटिव त्वचा वालों को स्क्रबिंग बिना डर्मेटोलॉजिस्ट की सलाह लिए नहीं करनी चाहिए क्योंकि सर्दियों में स्क्रबिंग उनकी त्वचा को नुकसान भी पहुंचा सकती है।

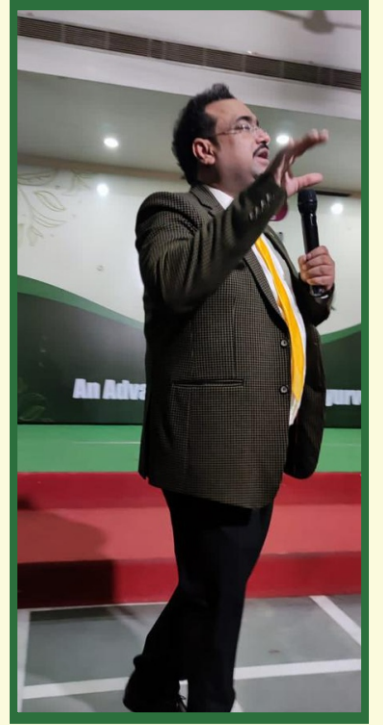
अन्य टिप्स :

- सर्दियों में साबुन का इस्तेमाल कम से कम करें।
- स्किन को कोमल और हेल्दी रखना है तो नारियल तेल का इस्तेमाल करें। नारियल का तेल सिर्फ बालों के लिए ही उपयोगी नहीं है बल्कि इससे रोजाना नहाने से एक घंटे पहले शरीर और चेहरे की मालिश करें और फिर नहाएं। स्किन कभी रूखी नहीं होगी।
- ग्लिसरीन, नींबू और 3-4 बूंदें गुलाबजल मिलाकर एक मिश्रण बना लें और इसे एक शीशी में भरकर रख लें। रोजाना इस मिश्रण को रात को सोने से पहले चेहरे और शरीर पर लगाएं और सुबह उठकर हल्के गुनगुने पानी से नहा लें।
- हाथों की स्किन अगर काफी रूखी है तो इसके लिए या तो नींबू और चीनी को घोलकर उसे हाथों पर लगाएं नहीं तो शहद और नींबू को मिलाकर उसे हाथों पर लगाएं और कुछ देर ऐसे ही रहने दें। थोड़ी देर बाद गुनगुने पानी से धो लें, फायदा होगा।
- एक बेसिक चीज जिसका ध्यान रखना चाहिए वो यह कि सर्दियों में अपनी स्किन को दस्ताने, स्वेटर और स्कार्फ जैसी गरम चीजों से कवर रखें। पेट्रोलियम जैली, बॉडी बटर लगाएं ताकि स्किन की नमी बरकरार रहे और वो फटे ना।
- कई लोगों की स्किन पहले से ही रूखी होती है और सर्दियों में ऐसी स्किन का और बुरा हाल हो जाता है। रूखी स्किन के लिए दूध सबसे बेहतर टॉनिक है। चाहे तो इसे आप किसी फेसपैक में मिलाकर लगा सकते हैं या फिर ऐसे ही दूध को चेहरे पर लगाएं और हल्के हाथ से मसाज करें। करीब एक घंटे बाद गुनगुने पानी से धो दें। रोजाना ऐसा करेंगे तो कुछ ही समय में फायदा देखने को मिलेगा।
- चाहे कोई भी मौसम हो त्वचा का ख्याल रखना है तो इसके लिए सबसे ज्यादा जरूरी है कि संतुलित खाना खाया जाए। रोजाना पर्याप्त पानी पीएं। मौसमी फल और सब्जियां खाएं। सर्दियां हैं तो खूब गाजर, पालक, मेथी, सरसों, नींबू जैसी चीजें खाने में शामिल करें और जूस पीएं।
- गर्मियों में तो लोग अक्सर सनस्क्रीन का इस्तेमाल करते हैं लेकिन सर्दियों में इसकी जरूरत नहीं समझते, जबकि सूरज की किरणें सर्दियों में स्किन को सबसे ज्यादा नुकसान पहुंचाती हैं। अक्सर लोग धूप सेंकते हैं और उसकी वजह से स्किन टैनिंग तो होती ही है वो बेजान भी हो जाती है। इससे बचने के लिए जरूरी है कि सर्दियों में सनस्क्रीन का इस्तेमाल किया जाए।



प्रयागराज, यू.पी. में हुए आयुर्वेदा वर्कशॉप (स्वस्थ ज़िन्दगी) की झलकियां

19 दिसंबर 2021 रविवार को प्रयागराज, यू.पी. में आयुर्वेदा वर्कशॉप आयोजित की गई। जिसका संचालन डॉ. हिमांशु मिश्रा जी द्वारा किया गया। इस वर्कशॉप में उन्होंने आयुर्वेदा क्या है? आयुर्वेदा की फिलॉसफी क्या है? आयुर्वेदा के मूल सिद्धांत क्या हैं? इन सभी विषयों पर विस्तार से जानकारी दी। इस वर्कशॉप में आई.एम.सी. के प्रॉडक्ट्स के साथ-साथ इसके आयुर्वेदिक उपचारों पर भी विचार-विमर्श किया गया और इस वर्कशॉप में भाग लेने वाले सभी एसोसियेट्स को सर्टीफिकेट भी दिए गए।



Launching Soon

IMC

टामारिंड खजूर चटनी

टामारिंड खजूर चटनी मसालेदार, मीठी और चटपटी है।
यह स्वस्थवर्धक, पौष्टिक और स्वादिष्ट है। अपने भोजन
को इसमें डुबोएं या भोजन के ऊपर फैलाएं। अब आप
पौष्टिक और स्वादिष्ट भोजन का आनंद उठाएंगे।





IMC

नई अपडेट्स और घोषणाएं करने के लिए आई.एम.सी. कंपनी के प्रबंध निर्देशक

श्री सत्यन भाटिया जी 5 दिसंबर रविवार को दोपहर 1 बजे फेसबुक पर लाइव हुए। श्री सत्यन भाटिया जी ने अपने इस लाइव सेशन में कंपनी की नई अपडेट्स के बारे में घोषणाएं की।

सबसे पहले श्री सत्यन भाटिया जी ने आउटलेट बोनान्ज़ा ऑफर, हरिद्वार कन्वेंशन, कन्सिस्टेंसी बोनान्ज़ा, मिशन करमीर ऑफर्स की सम्पूर्ण जानकारी प्रदान की और उन्हें क्वालिफाई करके उनका फायदा उठाने का आग्रह किया। इसके उपरान्त सत्यन भाटिया जी ने आई.एम.सी. द्वारा करवाए जा रहे आई.एम.सी. क्रिकेट लीग 2022 के बारे में जानकारी दी। इस लीग में एम्बैसेडर स्टार और उससे ऊपर के एसोसियेट भाग ले सकते हैं। उन्होंने दिल्ली 22 और 23 दिसंबर को हो रहे लीडरशिप ट्रेनिंग प्रोग्राम के बारे में जानकारी दी। आई.एम.सी. बिजनेस में महिलाओं का क्या स्थान और क्या सम्मान है और डायरेक्ट सेलिंग में महिलाएं का क्या भविष्य है इन सभी बातों की सम्पूर्ण जानकारी देने के लिए आई.एम.सी. द्वारा करवाए जा रहे आई.एम.सी. नारी प्रोग्राम के बारे में अवगत करवाया। जो कि बहुत जल्द कंपनी द्वारा आयोजित किया जा रहा है।



श्री सत्यन भाटिया
प्रबंध निर्देशक, आई.एम.सी.

उन्होंने बताया कि कंपनी एक नया मेगा लीडरशिप ट्रेनिंग प्रोग्राम कराने जा रही है जो 11, 12 और 13 फरवरी को होने जा रहा है। जिसमें लगभग आई.एम.सी. कंपनी के टॉप 500 लीडर्स भाग लेंगे। इसके उपरान्त उन्होंने घोषणा की कि कंपनी 7 शहरों जैसे कि गोरखपुर, पटना, रांची, मुंबई, गुजरात, गुवाहाटी और दिल्ली में ट्रेनिंग प्रोग्राम होने जा रहे हैं जिसमें आई.एम.सी. कंपनी के संस्थापक एवं अध्यक्ष डॉ. अशोक भाटिया जी उपस्थित होंगे, जिसमें वह बताएंगे कि आप चेयरमैन कैसे बन सकते हैं? आई.एम.सी. द्वारा करवाए जा रहे आर.ए.एस के बारे में जानकारी दी। श्री सत्यन भाटिया जी ने वर्ष 2021 में कार खरीदने वाले अचीवर्स को बहुत सारी शुभकामनाएं दीं। उनको आगे भी इसी तरह मेहनत से कार्य करने के लिए प्रोत्साहित किया। नवंबर 2021 में क्राउन प्रेसिडेंट स्टार एसोसियेट का लेवल अचीव करने वाले लीडर श्रीमति एवं श्री अजय जैसवाल जी को शुभकामनाएं दी और अपने प्रेरित शब्दों से उन्हें सम्बोधित किया।

श्री तुलसी लोजेंजिस

श्री तुलसी लोजेंजिस एक उत्तम माउथ फ्रेशनर है। यह ब्रोंकाइटिस, खांसी, गले की खराश इत्यादि से आराम दिलाने में सहायक है।





नार्थ ईस्ट डायरेक्ट सेलिंग एक्सपो 2021

1st और 2nd दिसंबर 2021 को इंडियन डायरेक्ट सेलिंग एसोसियेशन की ओर से नार्थ ईस्ट एक्सपो 2021 गुवाहाटी में आयोजित की गई। इस एक्सपो में नार्थ ईस्ट के लगभग सभी डायरेक्ट सेलिंग के लीडर्स ने भाग लिया। इस एक्सपो में भाग लेने वाले लीडर्स को आई.डी.एस.ए की ओर से सम्मानित भी किया गया। इस एक्सपो में आई.एम.सी. के लीडर्स ने भी भाग लिया और अपनी कंपनी के बेहतरीन प्रॉडक्ट्स को प्रदर्शित किया। जिसके परिणामस्वरूप कंपनी के दो बेहतरीन लीडर्स श्री सुमित शर्मा और श्रीमती सरिता चंदक को आई.डी.एस.ए की तरफ से सम्मानित किया गया।

बैंगन की खेती

परिचय

बैंगन सोलेनैसी जाति की फसल है, जो कि मूल रूप से भारत की फसल है। आमतौर पर इसकी खेती सब्जी के लिए की जाती है। हमारे देश के अलावा भी यह अन्य कई देशों की प्रमुख सब्जी की फसल है। बैंगन की फसल बाकी फसलों से ज्यादा सख्त होती है। इसके सख्त होने के कारण इसे शुष्क या कम वर्षा वाले क्षेत्रों में भी उगाया जा सकता है। यह विटामिन तथा खनिजों का अच्छा स्रोत है। चाइना सबसे बड़ा बैंगन का उत्पादक देश है। भारत बैंगन का पैदावार के मामले में विश्व के दूसरे नंबर पर आता है। हमारे देश में बैंगन उगाने वाले मुख्य राज्य पश्चिमी बंगाल, उड़ीसा, कर्नाटक, बिहार, महाराष्ट्र, उत्तर प्रदेश, आंध्र प्रदेश, पंजाब, हरियाणा और राजस्थान हैं।

भूमि का चुनाव

बैंगन एक लंबे समय की फसल है, इसलिए अच्छे जल निकास वाली उपजाऊ रेतली दोमट मिट्टी उचित होती है और अच्छी पैदावार देती है। अच्छी फसल के लिए मिट्टी का पीएच 5.5–6.9 तक होना चाहिए।

उन्नत किस्म

बैंगन में रंग और आकार में काफी विभिन्नता पाई जाती है, रंग के आधार पर यह हरे, बैंगनी सफेद तथा थारीदार होते हैं और आकार के आधार पर गोल, अंडाकार लंबे तथा नाशपती के आकार के होते हैं। रंग और आकार के आधार पर अलग अलग पसंद किए जाते हैं। बैंगन की बहुत सारी उन्नत किस्में होती हैं जो अच्छी पैदावार देती है। हमें स्थानीय किस्में ही चुननी चाहिए जिसकी लोकल डिमांड हो।

पौधे तैयार करना

बीज की बुआई से पहले खेत की अच्छे तरीके से जुतई करनी चाहिए और फिर खेत को समतल करना चाहिए और खेत में आवश्यकता अनुसार बैड बनाना चाहिए जहां पर बीज की बुआई की जा सके।

बीज की बुआई

ग्रीष्मकालीन फसल के लिए हमें जनवरी, फरवरी में बीज की बुआई करनी चाहिए। बीज की 1 से.मी. गहराई से बुआई करके मिट्टी से ढक देना चाहिए। बुआई से 21 से 25 दिन में बैंगन की पौध तैयार हो जाती है। 1 एकड़ बैंगन की खेती के लिए 300–400 ग्राम बीज की आवश्यकता होती है।

बीज का उपचार

बैंगन के बीज का उपचार हमें एग्रो ग्रोथ बूस्टर से जरूर करना चाहिए। एग्रो ग्रोथ बूस्टर को पानी के साथ मिलकर जहां बीज की बुआई की जाती है उस पर हम 50 मि.ली. ग्रोथ बूस्टर को इस्तेमाल करेंगे। बीज का उपचार करने से बीज का अंकुरण अच्छा होता है और बीज सुरक्षित भी रहता है।

खाद

अच्छी पैदावार के लिए गोबर की खाद के साथ ग्रोथ बूस्टर का इस्तेमाल करना चाहिए।

पौधे की रोपाई

बुआई के 21–25 दिन बाद पौधे रोपाई के लिए तैयार हो जाते हैं। अच्छी पैदावार के लिए पौधे को उचित दूरी पर लगाना चाहिए। पौधे से पौधे की दूरी 50–60 से.मी की रखनी चाहिए। पौधे की रोपाई शाम के समय करनी चाहिए और इसके बाद हल्की सिंचाई जरूर करनी चाहिए। सिंचाई करने से जड़ और मिट्टी का संपर्क अच्छा हो जाता है, मौसम के अनुसार 4 से 5 दिनों बाद फिर से सिंचाई करनी चाहिए।

एग्रो ग्रोथ बूस्टर

बैंगन की रोपाई के 25 से 30 दिनों पर ग्रोथ बूस्टर 30 मि.ली. या एक्टिवेटर 05 मि.ली. को 15 लीटर की टंकी में मिलाकर पहला स्प्रे करना चाहिए, अच्छी पैदावार के लिए 15 से 20 दिनों पर दोबारा स्प्रे करनी चाहिए। एग्रो ग्रोथ बूस्टर फूलों की संख्या और फलों की संख्या बढ़ाता है जिससे पैदावार बढ़ती है।



दिसंबर माह के एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट्स



श्रीमती आशु
उत्तर प्रदेश

“याद रखे कोई भी काम बिना बाधा के पूरा नहीं होगा,
सफलता उन्ही लोगों के पैर चूमती है,
जो अंत तक प्रयास करते है।”



IMC

आई.एम.सी. के दिसंबर माह के चेयरमैन स्टार एसोसियेट्स



मनोज अरुण मालवे
महाराष्ट्र



मुकेश कुमार
उत्तर प्रदेश



पुखराज शर्मा
राजस्थान



अरुणा कुमार बेहरा
उड़ीसा



अर्जुन सिंह राजपुरोहित
राजस्थान



दर्शन लाल
पंजाब



शिशुपाल सिंह राजपूत
मध्य प्रदेश



रितेश कुमार
बिहार



आई.एम.सी. के दिसंबर माह के चेयरमैन स्टार एसोसियेट्स



नवरत्न त्रिपाठी
उत्तर प्रदेश



हेगड़े परमेश्वर अंडप्पा
महाराष्ट्र



अली हुसैन अंसारी
झारखंड



अनिल कुमार
बिहार



पेराम रमा
तेलंगाना



गरिमा शर्मा
उत्तर प्रदेश



देबस्वा नाहक
उड़ीसा



लम्बोदर महतो
पश्चिम बंगाल



आई.एम.सी. के दिसंबर माह के चेयरमैन स्टार एसोसियेट्स



ज्ञान भक्तो महतो
झारखंड



फरसा राम
राजस्थान



सतीश कुमार
झारखंड



संतना साहू
पश्चिम बंगाल



दुलाल मंडल
झारखंड



दीपक बबनराव चिखले
महाराष्ट्र

IMC

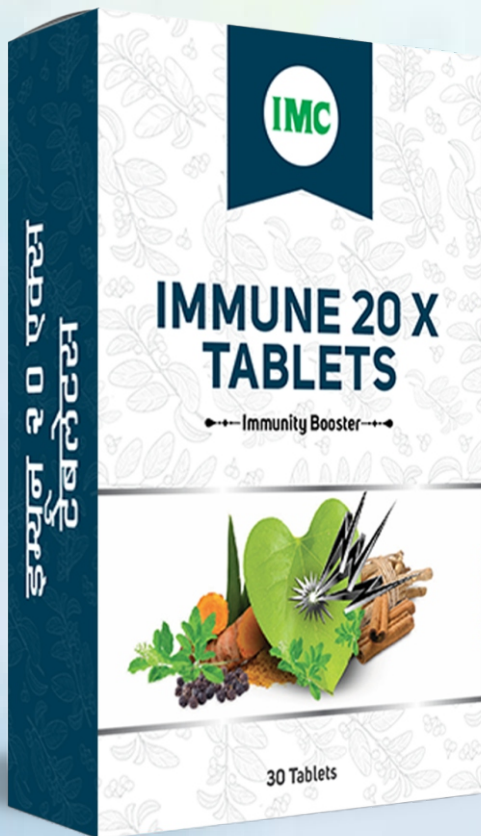
प्रॉडक्ट ऑफर

खरीदें

इम्यून 20 X टेबलेट्स (मूल्य ₹ 270/-)

और पाएं

श्री हल्दी (मूल्य ₹ 195/-)



कृपया ध्यान दें

ऑफर स्टॉक के खत्म होने तक मान्य है।

ऑफर में मिलने वाले प्रॉडक्ट्स को ना तो बदला जा सकता है और ना ही वापिस किया जा सकता है।

PRODUCT CODE : 1124401

MRP : 270/-

DP : 185/-

BV : 72

OH01222021

IMC

100% अतिरिक्त बी.वी. प्राप्त करें

खरीदें

एलो हैंड वाश

(लेमनग्रास/नीम और तुलसी 250 मि.ली.)

मूल्य 230/- रु. (एम.आर.पी.) और पायें

हर्बल एलो क्रीम

मूल्य 220/- रु. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड : 1411301 & 1411201



खरीदें

सेफ्टी शील्ड

मूल्य 85/- रु. (एम.आर.पी.) और पायें

एलो ज्योति

मूल्य 75/- रु. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड : 1711201



खरीदें

फ्रूट और वेजिटेबल

एलो वाश

मूल्य 190/- रु. (एम.आर.पी.) और पायें

एलो डेंटल क्रीम

मूल्य 120/- रु. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड : 1516401



खरीदें

हर्बल हैंड सैनिटाइज़र

मूल्य 250/- रु. (एम.आर.पी.) और पायें

श्री तुलसी फ्री

मूल्य 195/- रु. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड : 410401



- ऑफर स्टॉक के खत्म होने तक वैध है।
- इस ऑफर में लाभ उठाए जाने वाले उत्पादों को वापिस/बदला नहीं जा सकता।
- सभी एसोसियेट्स और टी.डी./सी.एस.ए. ऑनर्स इस ऑफर का लाभ उठा सकते हैं।
- पहले आओ पहले पाओ के आधार पर वैध है।
- अतिरिक्त बीवी केवल लेवल की गणना के लिए गिने जाएंगे जबकि, इन्सेन्टिव की गणना वास्तविक बीवी पर की जाएगी।
- एक्स्ट्रा बिजनेस वॉल्यूम किसी भी बीवी क्राइटेरिया वाली ऑफर या किसी भी रियायती क्वालिफिकेशन ऑफर में मान्य नहीं होगी जैसे कि रियायती एंजेंसडर क्वालिफिकेशन, कंसिस्टेंसी बोनांजा, हरिद्वार कन्वेंशन, वीआईपी क्लब, मिशन कश्मीर ऑफर इत्यादि।

OH03012022

IMC

खरीदें

एलो क्लीजिंग मिल्क

मूल्य 130/- रु. (एम.आर.पी.) और पायें

एलो केसर बार्थिंग बार

आयुर्वेदिक स्किन टोनर

मूल्य 90/- रु. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड :1304001



खरीदें

एलो कैलामाइन लोशन

मूल्य 190/- रु. (एम.आर.पी.) और पायें

एलो टर्मेरिक क्रीम

मूल्य 190/- रु. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड :1304101



खरीदें

एंटी वायरल एंटी

बैक्टीरियल फेस मास्क

मूल्य 99/- रु. (एम.आर.पी.) और पायें

2 एलो डेंटल क्रीम 20 ग्रा.

मूल्य 64/- रु. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड :1711401



खरीदें

फेस टोनर

मूल्य 225/- रु. (एम.आर.पी.) और पायें

एलो रोज़ वाटर

मूल्य 145/- रु. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड :1304201



- ऑफर स्टॉक के खत्म होने तक वैध है।
- इस ऑफर में लाभ उठाए जाने वाले उत्पादों को वापिस/बदला नहीं जा सकता।

- सभी एसोसियेट्स और टी.डी./सी.एस.ए. ऑनर्स इस ऑफर का लाभ उठा सकते हैं।
- पहले आओ पहले पाओ के आधार पर वैध है।

OH05012022

IMC

खरीदें

मैंगो पिककल

मूल्य 115/- ₹. (एम.आर.पी.) और पायें

आयुर्वेदिक स्किन केयर सोंप

मूल्य 65/- ₹. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड : 1516601



खरीदें

मिक्स बेरी जैम

मूल्य 130/- ₹. (एम.आर.पी.) और पायें

आयुर्वेदिक स्किन केयर सोंप

मूल्य 65/- ₹. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड : 1516501



खरीदें

एंटी-पॉल्यूशन फेस मास्क

मूल्य 65/- ₹. (एम.आर.पी.) और पायें

एलो ज्योति

मूल्य 75/- ₹. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड : 1711301



खरीदें

ग्रीन चिल्ली पिककल

मूल्य 115/- ₹. (एम.आर.पी.) और पायें

आयुर्वेदिक स्किन केयर सोंप

मूल्य 65/- ₹. (एम.आर.पी.)

प्रॉडक्ट कोड : 1516701



- ऑफर स्टॉक के खत्म होने तक वैध है।
- इस ऑफर में लाभ उठाए जाने वाले उत्पादों को वापिस/बदला नहीं जा सकता।

- सभी एसोसियेट्स और टी.डी./सी.एस.ए. ऑनर्स इस ऑफर का लाभ उठा सकते हैं।
- पहले आओ पहले पाओ के आधार पर वैध है।

OH06012022

दिसंबर माह के डायमंड स्टार एसोसियेट्स

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
3189444	सुनीत शर्मा

दिसंबर माह के रूबी स्टार एसोसियेट्स

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
5137711	विनय कुमार
5379649	वैशाली मनोज शिंगारे
5197052	रमाकांत भगवान पाटिल
2100152	मेथुन कुमार राय
3004591	पवन कुमार साहू
5320823	राकेश सैनी
10251975	शानूरली हुलागुर
5851585	शांति देवी
7717263	गोरक्षा मार्तण्ड खुले

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
2442665	सुखदेव
2447040	पटेल मनीषाबेन
7290107	पवन कुमार
8649957	रबिन्द्र मल्लिक
2925507	श्यामपती
5065468	सुग्रीम
1235962	विपिन कुमार
11405800	देवेन्द्र बट्टी चौरसिया
9347906	दीपाली राजू निकाम

दिसंबर माह के गोल्ड स्टार एसोसियेट्स

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
2994693	अश्विनी अनिल कुलकर्णी
8286360	राजेश राम महली
8603538	अनोज कुमार
1815031	सरोज कुमार शतपाठी
10480274	बिजौ लखी सैकिया
8725566	नीलम सिंह
10407402	जनार्दन सिंह
6248502	प्रकाश प्रभाकर उजगारे
8616344	एडीरेड्डी रेवुला
6148285	अमृत रजाक
8813754	अनिल साँ
5612263	प्रकाश यादव
5873359	दिनेश कुमार
2581849	अमरनाथ दास

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
5262977	रवि कुमार
9836355	तिखे वैशाली गोकुल
2294343	राजेश प्रसाद
8814255	मुनिया देवी
5705174	पप्पू गिरी
10200767	सुधांग्शु धाली
7994224	प्रीतमराज मीना
5305703	कल्पेश नीलकंठ सोनवने
6832106	जबरील
9788436	स्मृति सिन्हा
7912711	दीपक राम
6328476	पंकज कुमार
5820948	अभिनव कुमार
3849401	संदीप कुमार उपाध्याय

दिसंबर माह के सिल्वर स्टार एसोसियेट्स

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
9724116	सुनीता अर्जुन जाधव
10980774	अनूप राय
5770962	हिमांशु कुमार वर्मा
8027340	अश्विनी कुमार साहू
11280353	जानकी कुमारी
10640062	विनोद कुमार गुप्ता
3789480	नंद लालू
9683265	राहुल झा
5683280	सुगंती कुमारी
10450128	सुरजीत नस्कर
11276575	मणिनाथ महतो
11601611	सयारा बानो
9531250	गणेश सिंह
4139201	दाजीराम भारत काले
10579610	सुष्मिता साहू
7863068	संजीत कुमार दुबे
2225450	विक्रम सिंह
9052405	देवेंद्र नायक
11782987	खैरुन्निसा एम इशाक
10474550	चौहान खुशबू सुरेंद्र
7061403	शमील अहमद
11106244	श्री गोपाल
10405308	अनिल रॉय
7769813	अजय कुमार हिमांशु
9734283	संजय कुमार सिंह
10196105	ऐश्वर्या सिंह
5117893	विमला देवी
10152701	रामजीत सिंह पटेल
9052676	जगदीश बाबूराव बचाते
9832502	भुवनेश्वरी त्रिपाठी

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
7010681	राधेश्याम यादव
9397088	राम नरेश
10977078	मौमिता बेरा
9402167	रंजीत सिंह
7683774	शिव कुमार यादव
10044434	अजय शर्मा
6942109	गौतम नापित
9706836	पबन डे
9118875	आदेश कुमार गोध
2234793	राम अवध सिंह पटेल
9603833	विजय मणि यादव
8630192	कुशलेश्वर नायक
11313326	राम निवास कुशवाहा
6344775	सर्तेन्द्र प्रसाद
9207557	लखन लाल शुक्ला
6415969	गोपाल
9918996	आचार्य नवनाथ कुंडलिक
3529917	कनीज फातिमा
9193110	अवधेश कुमार
9456735	मीरा साहा
7112825	पल्लवी मंगेश रहाणे
10649962	देवराज सिंह सोलंकी
8209182	अनूप नाग
9823163	सविता विष्णु चवण
5527454	पंकज कुमार
8041678	अप्पासाहेब मार्तंड खुले
11225692	शरद भीकाजी तोमपे
6872267	संतोष कुमार तराई
8970224	सरिता सिंह
8361685	सूर्यकांत प्रसाद

दिसंबर माह के सिल्वर स्टार एसोसियेट्स

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
9503493	काकासाहेब विठ्ठल भोजने
11433344	ज्ञानेंद्र सिंह
5188025	वीणा कुमारी
8970313	कन्हैया साह
6834118	अर्जुन महतो
7747309	इंद्रावती पाल
11344340	कृष्ण कुमार
3220423	चंदन सिंह सरदार
9759313	लोकेश कुमार
5941325	सुमन मंडल
10790375	मोनिका चौधरी
10314066	हरि राम
10755708	धर्मेन्द्र पॉल
11060333	रविशंकर
7231458	नेपाल सिंह यादव
10641609	करपे अर्जुन रंगनाथ
7962185	मनमोहन
8221238	प्रिया सुभाष गोपाले
9928987	चंद्रशेखर सावरकर
10716089	श्री किशोर सूर्यवंशी
9228174	सुनील कुशवाहा
9853200	श्रीराम यशवंतराव जाधव
9779448	लखी कोंवर
11107575	रश्मी सिंह
6836278	गागरे प्रकाश दादासाहेब
10929958	मुक्केरा सुकन्या
11504492	रेखा रावत
11214429	स्नेहलता मौर्य
11817857	प्राजक्ता सुतार
11294044	राकेश कुमार

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
8789307	महानंदा
5509304	जगभान सिंह
5532751	अरविंद कुमार राय
5671902	अभय प्रताप
5141510	वासदेव
10991725	राम कुमार पटेल
8736798	केशव सिंह
5533593	ठाकुर नायक
9726552	सीता कुमारी
11388025	सत्येंद्र नारायण रॉय
5457654	रामधन प्रजापति
11274590	पवन कुमार
11513979	संतोष मंडल
7532921	राजेश कुमार
6490325	सुभाष चंद्र
10117296	अर्चना शिंदागी
9600749	स्वप्नाली सागर बोबडे
10870025	पूनम जीवन जनराव
5145454	पुष्पा
8354750	संतोष हलदर
7545630	प्रियंका रंजीत जगरात
11753705	अनिल कुमार
3578823	राजेश एम यादव
9804992	रामानंद त्रिवेदी
6646467	सीमा
9169912	अखिलेश कुमार
7845173	मुकेश कुमार जायसवाल
1175439	प्रियंका
6931348	सुदीप कोले
4580592	ओंकार भगवान बंगार

दिसंबर माह के सिल्वर स्टार एसोसियेट्स

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
5741727	नथू राम गोंड
7989269	अरुण सिंह
11235131	रघुवेंद्र सिंह
10089685	घनश्याम महामल्लिक
8943502	सुशील एस खंडेलवाल
7546759	राधा गोबिंदा गुप्ता
11406908	आसिफ मोहम्मद अनवर
10870574	तुलाराम अहिरवार
10827122	रुगनाथराम चौधरी
9095559	आर वी टी सत्यनारायण
11149930	अरविंद कुमार
6112194	चंदेश्वर ठाकुर
9020258	दिनेश कुमार
8485285	रामशरण प्रजापति
10137060	राजू नागन्ना तेप्पावर
8181474	कलावथी
8057721	घनश्याम वर्मा
10056669	भरत प्रलहाद धवले
1943099	सारिका निनावे
7547852	संतोष कुमार मौर्य
7678281	कमलेश सिंह
11683613	सादिया मेमोन
10179618	रविन्द्र कुमार
9415214	हृषिकेश महतो
9791134	अनूप कुमार यादव
3397301	ज्ञान शंकर रॉय चौधरी
10533341	लक्ष्मी देवी
9259160	जोगेंद्र सिंह
11742097	राज रानी
10537784	राकेश कुमार कश्यप

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
8932582	राज बहादुर
10189656	मृदु मौपिया गोगोई
10465489	बिमल चरण होता
6917034	रतन कुरचाम
5390076	सुमन यादव
10753605	अश्विनी जगन्नाथ करकर
6953596	राहुल कुमार सिंह
9176099	प्रताप चंद्र पात्रो
8127735	अटल बिहारी
10261472	राजेश्वरी पवनकुमार सौंदन
11616361	के श्रीनिवासु
9766855	अजीत कुमार
10224256	अनुराधा किरण मोरे
9009650	सदाशिव भीमाशंकर भोपाले
11364499	बालकृष्ण गौतम
8280648	हरेकृष्ण बैराज्ञ
9728295	अजय सिंह
8666386	अजीत चौहान
9806440	पल्लवी नितिन पोलेकर
8825878	कृष्णा रामराव जाधव
3936341	रामेश्वर मंडल
8470527	सोनम कुशवाही
10744247	कौशिक घोष
10105111	शगुप्ता अनवर शेख
9645245	भाऊराव किसन मुंगसे
5298256	शहरू राम कुमावत
9215949	राज कुमार लोहरा
9841172	हरि नारायण
10666020	नितलबेन स्नेहलभाई देसाई
7837232	भीष्म यादव

दिसंबर माह के सिल्वर स्टार एसोसियेट्स

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
7992566	स्वपन बर्मन
10234476	तेतारी देवी
11797933	रुक्मणी

आई.डी.	एसोसियेट्स नाम
9293949	नारायण साँ
8939462	जीत लाल गुप्ता
7025128	वैशाली अनिल काले

शार्क और चारा मछलियाँ (प्रेरक कहानी)

अपने शोध के दौरान एक समुद्री जीवविज्ञानी ने पानी से भरे एक बड़े टैंक में शार्क को डाला। कुछ देर बाद उसने उसमें कुछ चारा मछलियाँ डाल दी। चारा मछलियों को देखते ही शार्क तुरंत तैरकर उनकी ओर गई और उन पर हमला कर उन्हें खा लिया। समुद्री जीवविज्ञानी ने कुछ और चारा मछलियाँ टैंक में डाली और वे भी तुरंत शार्क का आहार बन गई।

अब समुद्री जीवविज्ञानी ने एक कांच का मजबूत पारदर्शी टुकड़ा उस टैंक के बीचों-बीच डाल दिया। अब टैंक दो भागों में बंट चुका था। एक भाग में शार्क थी। दूसरे भाग में उसने कुछ चारा मछली डाल दी। विभाजक पारदर्शी कांच से शार्क चारा मछलियाँ को देख सकती थी। चारा मछलियों के देख शार्क फिर से उन पर हमला करने के लिए उस ओर तैरी लेकिन कांच के विभाजक टुकड़े से टकरा कर रह गई। उसने फिर से कोशिश की। लेकिन कांच के टुकड़े के कारण वह चारा मछलियों तक नहीं पहुँच सकी।

शार्क ने दर्जनों बार पूरी आक्रामकता के साथ चारा मछलियों पर हमला करने की कोशिश की। लेकिन बीच में कांच का टुकड़ा आ जाने के कारण वह असफल रही। कई दिनों तक शार्क उन कांच के विभाजक के पार जाने का प्रयास करती रही। लेकिन सफल न हो सकी। अंततः थक-हारकर उसने एक दिन हमला करना छोड़ दिया और टैंक के अपने भाग में रहने लगी।

कुछ दिनों बाद समुद्री जीवविज्ञानी ने टैंक से वह कांच का विभाजक हटा दिया। लेकिन शार्क ने कभी उन चारा मछलियों पर हमला नहीं किया क्योंकि एक काल्पनिक विभाजक उसने दिमाग में बस चुका था और उसने सोच लिया था कि वह उसे पार नहीं कर सकती।

सीख : जीवन में असफलता का सामना करते-करते कई बार हम अंदर से टूट जाते हैं और हार मान लेते हैं। हम सोच लेते हैं कि अब चाहे कितनी भी कोशिश कर लें, सफलता हासिल करना नामुमकिन है और उसके बाद हम कभी कोशिश ही नहीं करते। जबकि सफलता प्राप्ति के लिए अनवरत प्रयास आवश्यक है। परिस्थितियाँ बदलती रहती हैं। इसलिये अतीत की असफलता को दिमाग पर हावी न होने दें और पूरी लगन से फिर मेहनत करें। सफलता आपके कदम चूमेगी।

एलो हैंड वॉश नीम और तुलसी

नीम और तुलसी युक्त एलो हैंड वॉश हाथों को साफ रखता है और हानिकारक बैक्टीरिया से दूर रखता है। यह प्राकृतिक एंटी-सेप्टिक और एंटी-बैक्टीरियल उत्पाद है। एलोवेरा, नीम और तुलसी जैसे घटक पूर्णतया स्वच्छता एवं स्वास्थ्य प्रदान करते हैं।



विभिन्न स्थानों पर हुए आर.ए.एस. की शलकियां



नवंबर बोनान्ज़ा लक्की ड्रॉ ऑफर



3 विजेता
होंडा एक्टिवा 6G



7 विजेता
लेनोवो लैपटॉप
रिक्त 3 (4GB 256GB SSD)



20 विजेता
सैमसंग गलैक्सी
A03s (4GB RAM, 64GB Storage)



20 विजेता
आई.एम.सी. हनिवेल
एयरप्यूरिफायर



50 विजेता
केंट पॉवर ग्राइंडर
और ब्लेंडर प्लस

आई.एम.सी. कंपनी ने नवंबर महीने में नवंबर बोनान्ज़ा लक्की ड्रॉ ऑफर निकाला। यह ऑफर आई.एम.सी. के सभी एसोसियेट्स के लिए था। जिसमें एसोसियेट्स ने 26 नवंबर से 28 नवंबर तक 1500 पी.बी.वी. के प्रॉडक्ट्स खरीदकर इस ऑफर को क्वालिफाई किया। 3 दिसंबर को आई.एम.सी. हेड ऑफिस में ऑनलाइन लक्की ड्रॉ निकाले गए। जिसमें 100 विजेताओं को सुनिश्चित उपहार दिए गए। कम्प्यूटर द्वारा विजेताओं के नामों का चयन किया गया और उनके नामों की तुरंत घोषणा कर दी गई। जिसके परिणामस्वरूप, 3 लक्की विजेताओं ने होंडा एक्टिवा 6जी प्राप्त की, 7 विजेताओं ने लेनोवो लैपटॉप प्राप्त किए, 20 विजेताओं ने सैमसंग गलैक्सी A03S प्राप्त किया, 20 विजेताओं ने हनिवेल एयरप्यूरिफायर प्राप्त किए और 50 विजेताओं ने केंट पॉवर ग्राइंडर और ब्लेंडर प्लस— प्राप्त किए। सभी लक्की विजेताओं के नामों को आई.एम.सी. के फेसबुक पेज पर 3 दिसंबर 2021 को प्रदर्शित किया गया।

नवंबर बोनान्ज़ा लक्की ड्रॉ ऑफर के विजेताओं के नामों की सूची निम्नलिखित है :

आई.डी	एसोसियेट्स का नाम
11695708	राम चंद्र देहुर्य
1491292	नल्ला नागा वैकट आदि नारायण मूर्ति
10876547	दिवाकर कुमार
6225478	फाबू लाल मन्नेवार
11461645	अर्वना
10557561	पुष्पा सोलंकी
6792070	उमेश कुमार यादव
3983415	राहुल यादव
10952092	सुनील गौत्रे
9293907	पारल तलवेकर
1217186	नल्ला सत्य वेणी
725214	रामजन्म
11181352	मोनुवारा बेगम
9239267	मीनाक्षी ए दाबेकर
9781178	गंदीकोटा अंजना कुमारी
6297742	मंजू देवी
9457695	धर्मेन्द्र दास
11270680	शीला देवी
1512929	संतोष बिस्वास

11623190	विद्या मोहन सूर्यवंशी
8788757	वर्षाबिन घनश्यामभाई मकवाना
10914869	आलोक रंगचौधरी
11797153	इंदल कुमार
10659519	सविन कुमार एस
10521182	रमीलाबेन धीरुभाई पटेल
11332894	कोमल केसरिया
5966641	सरोज
11781128	सरोजिनी खडिया
10862194	झरना दास मंडल
2530765	शंकर प्रल्हाद शिंगाते
11605906	करीं नंदा किशोर रेड्डी
5046998	नीरज कुमार
6051843	सरोज कुमारी
7578414	नाबा कुमार दत्ता
11565498	मिथलेश रवीदास
7333193	अदिति जायसवाल
10899441	श्रीराम सतपाठी
9565595	रामकिशोर



होडा एक्टिवा 6G



लेनोवो लैपटॉप
स्टिम 3 (4GB 256GB SSD)



सैमसंग गलैक्सी
A03s (4GB RAM, 64GB Storage)



केट पॉवर ग्राइंडर
और ब्लैंडर प्लस



आई.एम.सी हनिवेल
एयरप्यूरिफायर

लीडरशिप ट्रेनिंग प्रोग्राम की झलकियां

17 और 18 दिसंबर 2021 को दिल्ली में लीडरशिप ट्रेनिंग आयोजित किया गया। इस ट्रेनिंग प्रोग्राम के मुख्य अतिथि श्री सत्यन भाटिया जी (प्रबंध निर्देशक, आई.एम.सी.) और डॉ. उज्जवल पाटनी थे। इस ट्रेनिंग प्रोग्राम की प्रमुख झलकियां निम्न दर्शायी गई हैं।



दिल्ली में हुई एम्बैसेडर एंड अबव मीट की झलकियां



IMC

एक्स्ट्रा बी.वी धमाका ऑफर

2 जनवरी से 31 जनवरी 2022

नीचे दिए गए उत्पादों को खरीदने पर
100% अतिरिक्त बी.वी प्राप्त करें।



हनिवेल एयर प्युरिफायर
प्रॉडक्ट कोड : 1111601



स्मार्ट अल्केलाइजर
प्रॉडक्ट कोड : 1513001

कृपया ध्यान दें :

- अतिरिक्त बीवी केवल लेवल की गणना के लिए गिने जाएंगे जबकि, इन्सेन्टिव की गणना वास्तविक बीवी पर की जाएगी।
- एक्स्ट्रा बिजनेस वॉल्यूम किसी भी बीवी क्राइटेरिया वाली ऑफर या किसी भी रियायती क्वालिफिकेशन ऑफर में मान्य नहीं होगी जैसे कि रियायती एंभेसडर क्वालिफिकेशन, कंसिस्टेंसी बोनांजा, हरिद्वार कन्वेंशन, वीआईपी क्लब, मिशन कश्मीर ऑफर इत्यादि।

कन्सिस्टेंसी बोनाब्जा 2022

IMC

क्वालिफिकेशन अवधि

यह ऑफर 2 अक्टूबर से 31 मार्च 2022 तक वैध है।

क्वालिफिकेशन मापदंड

सुपर स्टार और उससे नीचे के
लेवल के एसोसियेट्स के लिए

लगातार तीन महीने के लिए प्रत्येक महीने
की 15 तारीख से पहले हर महीने
1000 पी.बी.वी बनाएं और चौथे महीने
1000/-रु. (एसोसियेट मूल्य) का
प्रॉडक्ट वाउचर प्राप्त करें।

सिल्वर स्टार और उससे ऊपर के
लेवल के एसोसियेट्स के लिए

लगातार तीन महीने के लिए प्रत्येक महीने
की 15 तारीख से पहले हर महीने
2000 पी.बी.वी बनाएं और चौथे महीने
2000/-रु. (एसोसियेट मूल्य) का
प्रॉडक्ट वाउचर प्राप्त करें।

कृपया ध्यान दें

- एसोसियेट का उच्च लेवल (2 अक्टूबर 2021 तक) उपरोक्त ऑफर क्वालिफिकेशन के लिए माना जाएगा।
- ऑफर एनकैशेबल नहीं है।
- कन्सिस्टेंसी ऑफर का एक महीने में, एक एसोसियेट की आई.डी पर अधिक से अधिक 3 बार लाभ उठाया जा सकता है।
- मल्टीपल बिल की अनुमति है।
- प्रॉडक्ट वाउचर के अंतर्गत बिजनेस वॉल्यूम नहीं दिए जाएंगे।
- प्रॉडक्ट वाउचर चौथे महीने में दिया जाएगा।
- प्रॉडक्ट वाउचर को आप अपनी अगली परचेज पर किसी भी आउटलेट या टी.डी/सी.एस.ए पर इस्तेमाल कर सकते हैं। प्रॉडक्ट डिस्काउंट वाउचर के अंतर्गत फूड प्रॉडक्ट्स, गारमेंट्स और अपैरल्स, एक्सेसरीज़, प्रमोशनल टूल्स, किताबें और लिटरेचर का लाभ नहीं उठा सकते हैं।
- इस ऑफर में अतिरिक्त बीवी नहीं गिने जाएंगे।
- ऑफर में किसी भी समय बदलाव या ऑफर को वापिस लेने का अधिकार आई.एम.सी मैनेजमेंट के पास सुरक्षित है और यह निर्णय अंतिम और बाध्य होगा।
- प्रॉडक्ट वाउचर का इस्तेमाल वाउचर जारी करने की तिथि से तीसरे महीने की क्लोजिंग से पहले किया जा सकता है अन्यथा उसके बाद उसकी समय सीमा समाप्त हो जाएगी।

हरिद्वार

कन्वेन्शन

सभी एसोसियेट्स के लिए

फैक्टरी और
वेयरहाउस
में लेकर जाया जाएगा।



3 रातें
4 दिन



क्वालिफिकेशन मापदंड

7500 पीबीवी प्रति माह

या

कुल 20000 पीबीवी

दिसंबर 2021 और जनवरी 2022 में बनाएं

दिसंबर 2021 और जनवरी 2022 में बनाएं

कृपया ध्यान दें :

- यह ऑफर केवल दिसंबर और जनवरी महीने के लिए वैध है।
- अधिक-से-अधिक डबल क्वालिफिकेशन की अनुमति है।
- एसोसियेट के प्रेफर्ड कस्टमर के बीबी उसके पीबीवी के रूप में गिने जाएंगे।
- पार्टनरशिप फर्म की स्थिति में, केवल एक पार्टनर ही कन्वेन्शन में भाग ले सकता है।
- इस कन्वेन्शन में बच्चों को आने की अनुमति नहीं है।
- खाने और रहने की व्यवस्था कंपनी द्वारा डबल शेयरिंग के आधार पर की जाएगी।
- इस ऑफर में मिलने वाले लाभ नॉन-ट्रांसफेरेबल और नॉन-एनकैशेबल हैं।
- इस ऑफर में अतिरिक्त बीबी नहीं गिने जाएंगे।
- कन्वेन्शन मई 2022 में होगी। इस कन्वेन्शन को कोविड/किसी प्राकृतिक आपदा/सरकारी नीतियों के कारण स्थगित/रद्द भी किया जा सकता है। ऐसी स्थिति में, कंपनी सभी क्वालिफायर्स को सुनिश्चित उपहार के रूप में केंट मिक्सर ग्राइंडर (मॉडल नं. 16062 एम.आर.पी. 7250/-रु.) देगी। क्वालिफायर्स इस उपहार को अपने निकटतम स्टेट ऑफिस से प्राप्त कर सकेंगे।
- वीआईपी क्लब और हरिद्वार कन्वेन्शन आपस में क्लब किये जा सकते हैं। इस प्रकार यदि कोई एसोसियेट 7500 या उससे ऊपर का बिजनेस वॉल्यूम जनवरी माह में करता है तो वह वीआईपी क्लब और हरिद्वार कन्वेन्शन दोनों के लिए क्वालिफाई कर जाएगा। इसके साथ-साथ यदि बिजनेस वॉल्यूम 15 जनवरी या उससे पहले किया गया है तो उस पर कंसिस्टेंसी बोनान्जा का भी लाभ लिया जा सकता है।
- ऑफर को किसी भी समय बदलने या ऑफर को वापिस लेना का अधिकार आई.एम.सी मैनेजमेंट के पास सुरक्षित है और यह निर्णय अंतिम और बाध्य होगा।

मिशन कश्मीर

कश्मीर के लिए ट्रिप जीतें



कृपया ध्यान दें :

**3 रातें
& 4 दिनों**
के लिए

क्वालिफिकेशन मापदंड :

केवल एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट और उससे ऊपर के लीडर्स के लिए :

नॉन सुपर स्टार लैग्स से 1000 पीबीवी की कीमत के 15 यूजर्स लगातार 3 महीनों के लिए बनाएं।

या

नॉन सुपर स्टार लैग्स से कुल 3 महीनों में 1000 पीबीवी की कीमत के 60 यूजर्स बनाएं।

वैधता :

2 नवंबर 2021 से 31 जनवरी 2022

- उपरोक्त क्वालिफिकेशन के लिए उच्चतम लेवल को योग्य माना जाएगा।
- इस ऑफर में अतिरिक्त बीवी नहीं गिने जाएंगे।
- इस ऑफर में मल्टीपल क्वालिफिकेशन की अनुमति नहीं है।
- इस ऑफर में मल्टीपल इन्वॉइस में बीवी बनाए जा सकते हैं।
- ट्रिप मार्च 2022 में आयोजित किया जा सकता है। प्राकृतिक आपदा या सरकारी नीतियों के कारण ट्रिप को स्थगित या रद्द किया जा सकता है।
- ऑफर नॉन-ट्रांसफेरेबल / नॉन-एनकैशेबल / नॉन-एक्सचेंजेबल है।
- बच्चों को लाने की अनुमति नहीं है।
- कंपनी ट्रेनिंग, रहने और खाने की सुविधा प्रदान करेगी।
- आने-जाने का खर्च एसोसियेट खुद वहन करेगा।
- ऑफर में किसी भी तरह के बदलाव या ऑफर को वापिस लेने के अधिकार आई.एम.सी. मैनेजमेंट के पास सुरक्षित हैं और यह निर्णय अंतिम और बाध्य होगा।

अपडेट मिशन कश्मीर

- सभी मौजूदा क्राउन एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट्स और ऊपर के लीडर्स को कश्मीर ट्रिप को क्वालिफाई करने के लिए दिसंबर 2021 से मार्च 2022 के बीच या तो अपने-अपने संबंधित लेवल को कम-से-कम दो महीने मेन्टेन करना होगा या फिर अधिकतम अपने एक लेवल नीचे का फंड किसी दो महीनों में प्राप्त करना होगा।
 - उदाहरण : क्राउन एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट को कश्मीर ट्रिप को क्वालिफाई करने के लिए दिसंबर 2021 से मार्च 2022 के बीच या तो अपने क्राउन एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट लेवल को किसी भी 2 महीने मेन्टेन करना होगा या फिर किसी भी दो महीनों में
 - एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट लेवल का फंड प्राप्त करना होगा।
 इसी तरह, प्रेसिडेंट स्टार एसोसियेट को कश्मीर ट्रिप को क्वालिफाई करने के लिए दिसंबर 2021 से मार्च 2022 के बीच या तो अपने प्रेसिडेंट स्टार एसोसियेट लेवल को किसी भी 2 महीने मेन्टेन करना होगा या फिर किसी भी दो महीनों में क्राउन एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट लेवल का फंड प्राप्त करना होगा।
- सभी मौजूदा एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट्स को कश्मीर ट्रिप को क्वालिफाई करने के लिए, दिसंबर 2021 से मार्च 2022 के बीच किसी भी दो महीनों में मात्र 40,000 जीबीवी प्रति लेग के साथ 6 लैग्स को क्वालिफाई करना होगा।
- कोई भी एसोसियेट जो दिसंबर 2021 से मार्च 2022 के बीच तीन महीने लगातार मात्र 40,000 जीबीवी के साथ 6 लेग क्वालिफाई करके नया एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट बनता है, वह कश्मीर ट्रिप के लिए भी योग्य बन जाता है। उदाहरण :
 - एक एसोसियेट जो अक्टूबर 2021 और नवंबर 2021 में 60,000 जीबीवी प्रति लेग के साथ 6 लैग्स क्वालिफाई करके एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट लेवल क्वालिफाई कर रहा है, वह तीसरे लगातार माह के रूप में दिसंबर 2021 में मात्र 40,000 जीबीवी प्रति लेग के साथ 6 लैग्स क्वालिफाई करके नए एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट लेवल को प्राप्त कर सकता है। मगर कश्मीर ट्रिप को क्वालिफाई करने के लिए उसे जनवरी 2022 से मार्च 2022 के बीच कम से कम एक महीने और एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट लेवल को मेन्टेन करने की आवश्यकता होगी है।
 - एक एसोसियेट जो नवंबर 2021 में 60,000 जीबीवी प्रति लेग के साथ 6 लेग क्वालिफाई करके एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट लेवल क्वालिफाई कर रहा है, वह दिसंबर 2021 और जनवरी 2022 में मात्र 40,000 जीबीवी प्रति लेग के साथ 6 लैग्स को क्वालिफाई करके लगातार दूसरे और तीसरे महीने एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट लेवल को क्वालिफाई कर सकता है। उन्हें नया एम्बैसेडर स्टार एसोसियेट माना जाएगा और वह कश्मीर ट्रिप के लिए क्वालिफाई कर जाएंगे।

कृपया ध्यान दें :

- * इस ऑफर में अतिरिक्त बीवी योग्य नहीं माने जाएंगे।





वीआईपी क्लब

✉ मापदंड ✉

यदि कोई एसोसियेट लगातार 6 महीने 5000 बिजनेस वॉल्यूम के प्रॉडक्ट्स खरीदता है तो उसे वीआईपी एसोसियेट और वीआईपी क्लब के प्रतिष्ठित मेंबर के रूप में सम्मानित किया जाएगा।

✉ योग्यता ✉

यह ऑफर सभी एसोसियेट्स के लिए जनवरी 2022 से शुरू होगा।

✉ अवार्ड और रेकॉग्निशन ✉

उत्कृष्ट स्थान पर
वीआईपी एसोसियेट्स के लिए
1 रात 2 दिनों का
लीडरशिप ट्रेनिंग प्रोग्राम।



वीआईपी क्लब
पिन और अवार्ड सर्टीफिकेट

कृपया ध्यान दें :

- अधिक-से-अधिक डबल क्वालिफिकेशन की अनुमति है।
- एसोसियेट के प्रीफर्ड कस्टमर्स के बीबी उसके पीबीबी के रूप में गिने जाएंगे।
- पार्टनरशिप फर्म की स्थिति में केवल एक पार्टनर ही लीडरशिप ट्रेनिंग प्रोग्राम पर जा सकता है।
- इस लीडरशिप ट्रेनिंग प्रोग्राम में बच्चों को आने की अनुमति नहीं है।
- कंपनी द्वारा केवल रहने और खाने की सुविधा डबल शेयरिंग के आधार पर प्रदान की जाएगी।
- इस ऑफर में मिलने वाले लाभ नॉन-ट्रांसफेरेबल, नॉन-एनकैशेबल और नॉन-एक्सचेंजेबल हैं।
- क्वालिफायर्स को लीडरशिप ट्रेनिंग प्रोग्राम की तिथि और जगह की जानकारी उपयुक्त समय पर दे दी जाएगी।
- इस ऑफर में अतिरिक्त बीबी नहीं गिने जाएंगे।
- वीआईपी क्लब और हरिद्वार कन्वेंशन को एक साथ क्लब किया जा सकता है। इस प्रकार, यदि कोई एसोसियेट जनवरी के महीने में 7500 या उससे अधिक का बिजनेस वॉल्यूम करता है तो वह एसोसियेट वीआईपी क्लब और हरिद्वार कन्वेंशन दोनों के लिए क्वालिफाई कर जाएगा। इसके साथ-साथ यदि बिजनेस वॉल्यूम 15 जनवरी या उससे पहले किया गया है तो उस पर कंसिस्टेंसी बोनान्ज़ा का भी लाभ लिया जा सकता है।
- ऑफर को किसी भी समय बदलने या वापिस लेने का अधिकार आई.एम.सी मैनेजमेंट के पास सुरक्षित है और यह निर्णय अंतिम और बाध्य होगा।



महत्वपूर्ण सूचना 1 अप्रैल 2022 से लागू

बिजनेस की दीर्घकालिक स्थिरता को देखते हुए, सभी एसोसियेट्स को अपने संबंधित लेवलों को बनाए रखना होगा और परफॉरमेंस बोनस (डिफरेंशियल इन्कम) प्राप्त करना होगा।

मेन्टेन्ड सिल्वर स्टार एसोसियेट से क्राउन प्रेसिडेंट स्टार एसोसियेट तक सभी एसोसियेट्स को परफॉरमेंस बोनस (डिफरेंशियल इन्कम) प्राप्त करने के लिए अपने संबंधित लेवल को मेन्टेन करने की आवश्यकता है।

आई.एम.सी. मैनेजमेंट।

0H15012022



IMC



मौजूदा और नए क्वालिफाइंग

एम्बेसेडर स्टार एसोसियेट्स के लिए नई ऑफर

— ऑफर अवधि —

दिसंबर 2021, जनवरी 2022, फरवरी 2022 और मार्च 2022

खुशखबरी!!!

योग्यता :

सभी मौजूदा एम्बेसेडर स्टार एसोसियेट्स और उससे ऊपर के लीडर्स ऑफर अवधि के दौरान प्रत्येक लैंग से केवल 40,000 जीबीवी साथ 6 लैंग क्वालिफाई करके अपना एम्बेसेडर स्टार एसोसियेट फंड प्राप्त कर सकते हैं।

एक एसोसियेट लगातार 3 महीनों के लिए प्रत्येक लैंग से केवल 40,000 जीबीवी के साथ 6 लैंग क्वालिफाई करके नए एम्बेसेडर स्टार एसोसियेट के रूप में क्वालिफाई कर सकता है और चौथे महीने से इसी मापदंड को मेन्टेन करते हुए केवल ऑफर अवधि के दौरान एम्बेसेडर स्टार एसोसियेट फंड प्राप्त कर सकता है।

कृपया ध्यान दें :

* इस ऑफर में अतिरिक्त बीवी योग्य नहीं माने जाएंगे।

IMC



स्वस्थ ज़िंदगी

इंटरनेशनल मार्केटिंग कॉर्पोरेशन प्राइवेट लिमिटेड

गुरु नानक देव भवन, भारत नगर चौक, लुधियाना 141001

info@imcbusiness.com www.imcbusiness.com

www.facebook.com/imcbusiness Toll Free No.: 98098-43098

स्वदेशी अपनार्यें, देश बचायें ॥